





MOT DU DIRECTEUR

En créant EC2M, nous avons la volonté et l'ambition de mettre à disposition des jeunes bacheliers une école de commerce à la fois différente par son esprit, son contenu et sa façon d'enseigner.

Le monde de l'entreprise d'aujourd'hui demande et a besoin de jeunes qui soient opérationnels, mais aussi et surtout proactifs dans leur façon de penser et de travailler.

De plus en plus d'activités mettent l'individu au centre de leur structure et ont compris l'importance de l'humain qui est le moteur de l'entreprise.

Les compétences acquises en formation et sur le terrain doivent servir au développement de l'entreprise et de l'individu. Un esprit ouvert et un comportement positif permettent le développement et l'efficacité d'actions.

EC2M rentre dans ce schéma et propose de par son programme d'acquies les fondamentaux du commerce et du management, mais surtout la compréhension de son environnement et l'impact de ses décisions.

Le COVID-19 a obligé le monde entier à se remettre en question personnellement et professionnellement. Aujourd'hui plus que jamais, cette génération et celles à venir ont besoin de sens et d'épanouissement dans leur vie professionnelle. Les règles ont fortement changé : l'environnement de travail, les outils de communication, la relation à autrui au travail, le management et bien d'autres. EC2M prépare ses étudiants à tout cela en créant des passerelles avec le monde professionnel pendant les études.

Rejoindre EC2M, c'est être sûr d'intégrer un cursus scolaire mettant en avant le développement personnel et professionnel de nos élèves.



Edwin KAHRIC
Directeur et Fondateur



NOUS METTONS EN AVANT NOS VALEURS ET NOTRE ESPRIT

CRÉATIVITÉ

RESPECT
EC2M

ATTITUDE

EFFORT

EFFORT

Il est important de se fixer des objectifs personnels et professionnels. Le travail et les efforts fournis sont la route pour y arriver. Une fois atteint, on peut passer à la prochaine étape. Le fait d'avoir donné le maximum pour atteindre un résultat est au moins aussi important que le résultat lui-même.

ATTITUDE

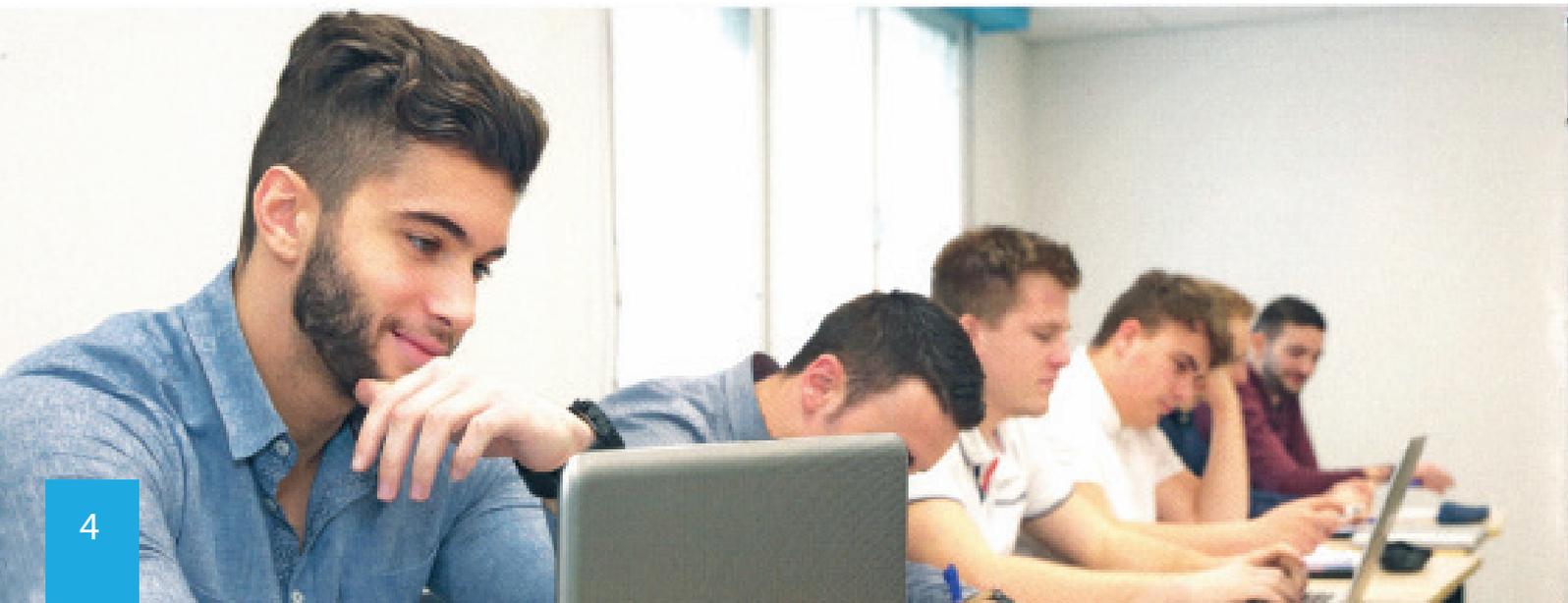
Faire face aux problématiques personnelles et professionnelles avec un comportement positif et respectueux. Savoir créer une dynamique positive, adopter une attitude optimiste en toutes situations.

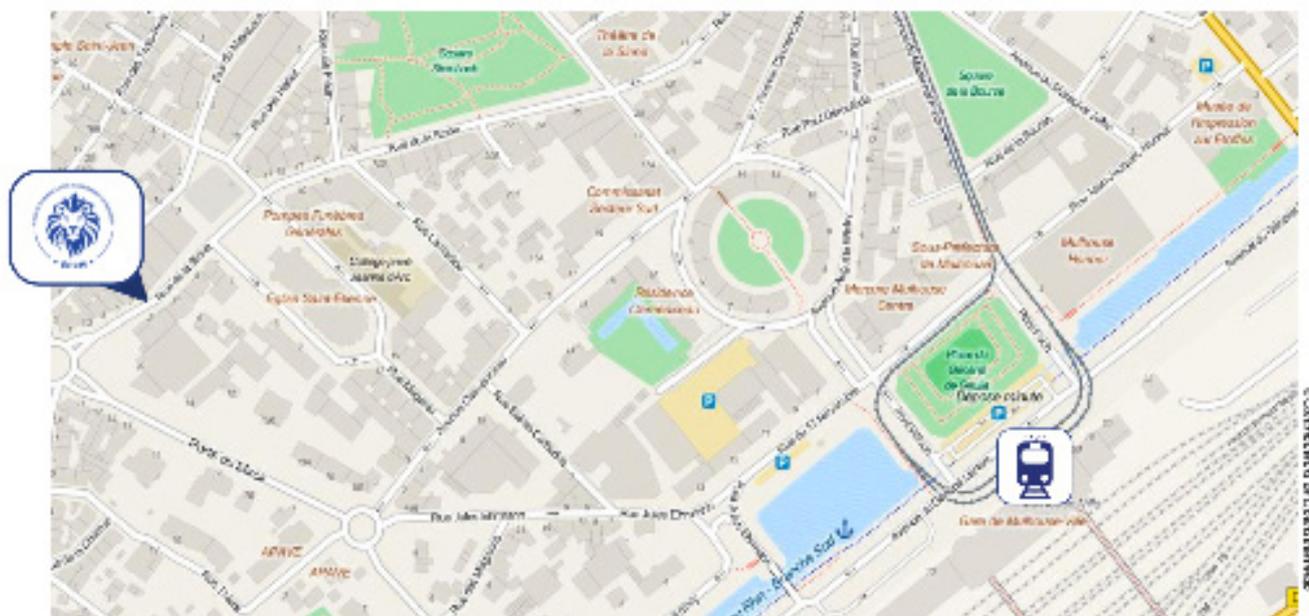
RESPECT

Respect du travail et des décisions de chacun. Face à l'inconnu et l'incompréhension, essayer de comprendre et d'analyser plutôt que de repousser. Social, culturel ou de l'individu tout simplement, le respect est la base des échanges, il faut savoir faire tomber les barrières et les aprioris.

CRÉATIVITÉ

Être force de proposition, rechercher l'amélioration et l'innovation. On donne la possibilité de se distinguer grâce à la créativité de son esprit, cela permet de trouver des solutions. La créativité permet de se différencier et de se mettre en avant à l'aide de ses idées.





DESSCRIPTIF

Situés au centre ville de Mulhouse et proches de la gare, nos locaux sont faciles d'accès et à proximité des commerces. La gare se trouve à quelques minutes à pieds de l'école. Elle dessert Paris et toutes les grandes villes de l'Est de la France.

L'accès à l'école est sécurisé grâce à un badge d'accès individuel, programmé et personnalisé permet d'accéder à l'établissement pendant ses heures d'ouverture.

Le wifi est gratuit et en libre accès au sein de l'école et à disposition de tous les étudiants.

L'école est accessible aux personnes en situation de handicap.





BAC+3 - BUSINESS MANAGER

DESRIPTIF

En intégrant le BAC+3 Business Manager, vous suivrez pendant trois ans une formation au cours de laquelle vous allez acquérir des fondamentaux du commerce, du marketing, du droit, de la comptabilité, des ressources humaines, de l'économie, de l'anglais et des affaires internationales, en accentuant ses compétences sur le management, le développement personnel et la relation commerciale dans sa globalité. De plus, une expérience forte en entreprise en France ainsi qu'aux États-Unis vous permettra d'acquérir tout au long de votre cursus une éthique et un profil opérationnel attractif pour les entreprises.

L'objectif est de construire une vision différente du monde du travail et de modeler une façon de travailler proactive. Après avoir obtenu votre BAC+3 et validé une expérience en entreprise, vous pourrez, selon votre profil, prétendre à des postes à responsabilités au sein de PME ou de grands groupes en France et/ou à l'international.

En effet, vous serez capable de :

- Définir et appliquer une stratégie commerciale et marketing
- Collecter l'information client
- Piloter et mettre en oeuvre la politique commerciale
- Rédiger et négocier un contrat
- Organiser et développer une activité commerciale ou un e-commerce
- Diriger un service et coordonner une équipe
- Interagir en anglais

Les débouchés du BAC+3 Business Manager sont nombreux et variés.

La liste proposée ici n'est pas exhaustive :

- Responsable de magasin
- Chargé de marketing
- Mandataire immobilier
- Adjoint manager

Evolution de carrière :

À terme, après quelques années d'expérience, le titulaire d'un BAC+3 Business Manager peut exercer les fonctions de Responsable marketing international, Account Manager ou encore Responsable des ventes.

Poursuite d'étude :

MÉTHODES MOBILISÉES

Cours magistraux, supports projetés sur vidéo-projecteur en salle, exercices pratiques, études de cas, travaux en groupe, simulations et projet professionnel.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

L'obtention du BAC+3 Business Manager s'effectue en contrôle continu tout au long des 3 ans, à cela s'ajoute des partiels, ainsi que l'évaluation d'un Mémoire de stage et d'un Business Plan en troisième année.

TAUX DE RÉUSSITE
2023
100 %

SÉJOUR D'IMMERSION DE 3 MOIS A MIAMI

L'objectif est de vivre une expérience dans un environnement international et d'améliorer son niveau d'anglais grâce à des cours de langue dans une école partenaire.

Vous aurez l'opportunité d'apprendre l'anglais avec des professeurs américains et aux côtés d'étudiants venus du monde entier. Vous aurez l'opportunité de rencontrer des professionnels. Tout est pris en charge par EC2M au niveau financier et organisationnel, sauf les repas et les frais de vie.

Programme

- Marketing
- Management
- Comptabilité
- Économie générale
- Anglais
- Géopolitique
- Négociation vente

- Commerce international
- Droit
- Analyse financière
- Communication digitale
- Ressources humaines
- Supply chain
- Entrepreneuriat

Développement personnel

- Equi-coaching
- Team building
- Danse
- Œnologie
- Auto défense
- Méditation / Relaxation
- Secourisme
- Improvisation
- Gestion du patrimoine
- Interventions de professionnels

1^È ANNÉE



2^È ANNÉE



3^È ANNÉE





BAC+3 - BUSINESS MANAGER

CONDITIONS D'ADMISSION

Ouverture des concours au 1^{er} janvier de chaque année.

Admission en 1^{ère} année : Diplôme de niveau 4 validé (Baccalauréat toutes voies ou équivalent) - dossier de candidature complet - concours d'entrée.

Admission en 3^{ème} année : Diplôme de niveau 5 validé (Bac+2 ou équivalent) - dossier de candidature complet - concours d'entrée (1^{er} semestre BBM2 puis intégration en janvier en 3^{ème} année).

CONCOURS

Notre concours est individuel et personnalisé. Une fois le dossier de candidature complet, contactez l'administration pour fixer une date de concours.

Il se compose de deux parties :

- Un test écrit de deux heures (100 points) : culture générale, logique français et mathématiques, calculs, anglais.
- Un entretien d'une heure avec le Directeur (100 points) : anglais, échange sur le cursus Bachelor, motivation.

Le concours est sur 200 points, il faut un résultat de 100 points minimum pour être admis.

Les résultats vous sont envoyés par mail et courrier sous 10 jours ouvrés maximum après le concours.

INFORMATIONS PRATIQUES

- Formation en 3 ans en initial à raison de 2 jours et demi de cours par semaine (17,5 heures) et le reste du temps libre.
- Formation accessible aux personnes en situation de handicap.
- Frais de scolarité : 1^{ère} année : 7500 € - 2^{ème} année : 7500 € - 3^{ème} année : 7500 € .
(si intégration en 3^{ème} année : 1^{er} semestre BBM2 : 3750€ + BBM3 : 7500€).

FINANCER SES ÉTUDES

EC2M vous donne la possibilité de financer vos études en plusieurs fois :

- Possibilité de régler en 3 fois les deux premières années (frais de dossier 350€) au 1er septembre - 1er décembre - 1er mars.

EC2M vous aide aussi à trouver un job étudiant grâce à son club d'entreprises partenaires et son réseau.

À SAVOIR

Notre équipe est constamment au contact des élèves et les accompagne dans leurs démarches pour trouver un stage, un job étudiant, une alternance, et même leur premier emploi.

TÉMOIGNAGES

« Après un Baccalauréat littéraire, j'ai décidé d'intégrer l'école EC2M pour son sens de l'enseignement plus pratique que théorique. Mon choix s'est porté sur le cursus du BAC+3 Business Manager, ayant déjà de l'expérience dans la gestion de société et l'entrepreneuriat, l'idée de pouvoir approfondir mes connaissances et de pouvoir m'ouvrir à l'international m'a séduit. Bénéficiant d'un accompagnement personnalisé et d'une proximité avec les intervenants et les différents acteurs au sein de l'école, je me sens chaque jour chanceux d'avoir pu trouver ma place ici. »

- Théo



« J'ai choisi l'EC2M car c'est la seule école qui correspond à ma façon de penser ! Les intervenants sont proches de nous pour nous offrir un enseignement et des conseils personnalisés dans toutes les matières ainsi que pour le côté professionnel ! Actuellement en troisième année de BAC+3 Business Manager, je peux fièrement dire que je n'aurais jamais été aussi épanouie ailleurs qu'à l'EC2M ! »

- Alexandre



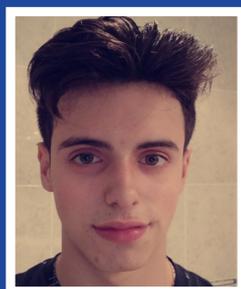
« L'EC2M n'est pas une école comme les autres, les professeurs sont à notre écoute, ils nous aident à progresser autant dans le domaine scolaire que dans le monde du travail, c'est un véritable accompagnement. De plus, l'ambiance qu'il y a dans l'établissement est conviviale, tout le monde se connaît et on échange avec pleins de personnes différentes. En résumé, c'est la première fois de ma vie que j'ai envie d'apprendre. »

- Nemanja



« J'ai choisi l'EC2M car c'est une école moderne qui place la bonne ambiance et le confort de travail au centre de sa vision. Les cours y sont différents, alliant théorie et pratique, ce qui m'offre un meilleur apprentissage et une meilleure compréhension. »

- Quentin



« Suite à mon baccalauréat, je ne savais pas du tout dans quoi m'orienter, et c'est là que j'ai découvert l'EC2M. C'est la première fois de ma scolarité que je me réveille chaque matin en ayant la motivation d'aller en cours. Avec des cours très enrichissants, des intervenants à l'écoute et très professionnels ! C'est une école qui a une très bonne ambiance et un personnel qui suit leurs élèves tout au long de leur scolarité. Actuellement en deuxième année de BAC+3 Business Manager, je ne regrette pas du tout mon choix pour cette école qui se différencie énormément des autres. Entre autres, EC2M correspond totalement à mon état d'esprit et mes projets professionnels. »

- Aleyna





DESCRIPTIF

En intégrant le BAC+5 Global Manager, vous suivrez pendant deux ans une formation au cours de laquelle vous allez acquérir des compétences complémentaires en commerce, management, affaires internationales et marketing.

De plus, une expérience forte en entreprise en France ou à l'étranger vous permettra d'acquérir un profil proactif et attractif pour les entreprises.

Après avoir obtenu votre BAC+5 et validé une expérience significative en entreprise, vous pourrez, selon votre profil, prétendre à des postes à responsabilités au sein de PME ou de grands groupes en France et/ou à l'international.

En effet, vous serez capable de :

- Manager une équipe
- Recruter des collaborateurs
- Participer à une chaîne logistique
- Prendre en charge une unité commerciale
- Gérer dans sa globalité la relation client

TAUX DE RÉUSSITE

2023

75%

Les débouchés du BAC+5 Global Manager sont nombreux et variés.

La liste proposée ici n'est pas exhaustive :

- Responsable Développement
- Chef de Secteur
- Responsable Commercial
- Chef de Projet

Évolution de carrière :

À terme, après quelques années d'expérience, le titulaire d'un BAC+5 Global Manager peut exercer les fonctions de Responsable marketing, Chef de projets Internationaux ou encore Responsable des achats.

Programme

- Management des équipes
- Management de projet
- Entrepreneurat
- Marketing
- Anglais des affaires
- Comptabilité
- Commerce international
- Cultures étrangères
- Géopolitique
- Gestion des conflits/incivilités
- Économie
- Droit
- Analyse financière
- Ressources humaines
- Supply chain
- Marketing digital
- Achats



IMMERSION EN ENTREPRISE

A l'issue de votre cursus, vous disposerez d'une solide expérience en entreprise qui est un véritable atout pour décrocher son premier emploi ou booster sa carrière.

ALTERNANCE

Vous signez un contrat de professionnalisation de 24 mois avec une entreprise française.

Vous avez un statut salarié avec une rémunération.

Dès validation de votre candidature, nous vous accompagnons dans votre recherche d'entreprise.

INITIAL

Vous financez votre scolarité avec la possibilité d'avoir un job étudiant grâce au planning de cours.

Dès validation de votre candidature, nous vous accompagnons dans votre recherche d'entreprise.

Un stage de 6 mois minimum est requis lors de la deuxième année.

1^E ANNÉE

Contrôle continu + Partiels

septembre - juin

2^E ANNÉE

Période en entreprise + 4 examens : Business Plan, Cas d'entreprise, Thèse, Mémoire

septembre - juin



MÉTHODES MOBILISÉES

Cours magistraux, supports projetés sur vidéo-projecteur en salle, exercices pratiques, études de cas, travaux en groupe, simulations et projet professionnel.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

La validation du BAC+5 Global Manager s'effectue en contrôle continu, à cela s'ajoute des partiels de fin d'année. La deuxième année vous devrez présenter quatre épreuves : Business Plan, cas d'entreprise, Thèse et Mémoire.

CONDITIONS D'ADMISSION

Diplôme de niveau 6 validé (Bac+3 ou équivalent) - dossier de candidature complet - entretien.

Ouverture des candidatures le 1er janvier.

Une fois le dossier de candidature complet, contactez l'administration pour fixer une date d'entretien avec le Directeur.

La confirmation d'acceptation vous est envoyée par mail et courrier sous 10 jours ouvrés maximum après l'entretien.

INFORMATIONS PRATIQUES

- Formation en 2 ans en initial ou en alternance à raison de 1 jour et demi de cours par semaine (12 heures) et le reste du temps en entreprise ou libre.
- Formation accessible aux personnes en situation de handicap.
- Frais de scolarité en initial : 1^{ère} année : 7500 € - 2^{ème} année : 2200 € (si alternance, la formation est financée par un OPCO via contrat de professionnalisation) .

FINANCER SES ÉTUDES

EC2M vous donne la possibilité de financer vos études en plusieurs fois :

- Possibilité de régler en 3 fois la première année (frais de dossier 350€) au 1er septembre - 1er décembre - 1er mars
- Si alternance, la formation est financée par un OPCO via contrat de professionnalisation.

EC2M vous aide aussi à trouver un job étudiant grâce à son club d'entreprises partenaires et son réseau. Les plannings de cours sont réalisés afin de vous permettre de travailler à côté de vos études.

À SAVOIR

Notre équipe est constamment au contact des élèves et les accompagne dans leurs démarches pour trouver un stage, un job étudiant, une alternance, et même leur premier emploi.

TÉMOIGNAGES

« Après un master de pharmacologie et 13 ans au sein d'une entreprise pharmaceutique, j'ai voulu compléter mes connaissances techniques et scientifiques avec un BAC+5 Global Manager. C'est tout naturellement que j'ai choisi l'EC2M qui offre une approche globale permettant d'acquérir des compétences en management, marketing, supply chain, comptabilité et finance. »

– Hugues

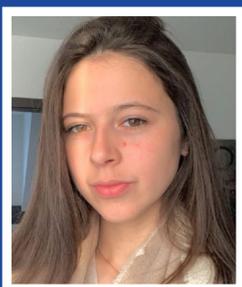


« J'ai choisi EC2M pour sa formation de haute qualité en Business Management, alliant la pratique et la théorie au plus proche des besoins de l'entreprise dans un contexte global. J'ai effectué l'intégralité de mes études au sein de l'EC2M avec le BAC+3 Business Manager, suivi du BAC+5 Global Manager en alternance. J'ai été embauchée dès la sortie de mes études par un groupe industriel allemand en tant que process specialist. »

– Julia

« J'ai effectué tout mon cursus du baccalauréat au bac + 5 au sein de l'EC2M. J'ai commencé avec un BAC+3 Business Manager où j'ai pu apprendre ce qu'étaient les soft skills qui me servent beaucoup aujourd'hui dans mon travail. J'ai continué avec le BAC+5 Global Manager en alternance dans lequel j'ai pu allier cours et expériences de terrain, ce qui aujourd'hui est très valorisé sur mon CV. J'ai été embauché en tant que Sales Executive dès la fin de mes études au sein du groupe Sixt à Bâle en Suisse. Je recommande à tout le monde l'école EC2M pour la proximité du staff, l'écoute et l'accompagnement dans mes projets. »

– Thomas



« Quand j'ai cherché une école pour effectuer mon alternance, j'ai directement pensé à l'EC2M tant j'en avais entendu de bons retours. C'est donc tout naturellement qu'après mon BTS MCO chez EC2M j'ai continué mes études avec un BAC+3 Responsable Commerce et Marketing et un BAC+5 MBA Global Manager. Les intervenants et l'encadrement sont les principales qualités de cette école. Je suis actuellement en alternance au sein du Crédit Mutuel en tant que conseillère d'accueil. »

– Mallaury



BAC+2 - BTS MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL

DESRIPTIF

En intégrant un BTS MCO en alternance au sein de EC2M, vous suivrez pendant deux ans une formation au cours de laquelle vous alternerez entre cours à l'école et expérience en entreprise pour acquérir des bases solides de commerce et management.

Le BTS MCO est une formation polyvalente ouvrant la voie à une multitude de métiers commerciaux. Elle est axée principalement sur les matières commerciales : la gestion, la relation client et le management.

En effet, vous serez capable de :

- Développer la relation client et assurer la vente conseil
- Animer et dynamiser l'offre commerciale
- Assurer la gestion opérationnelle
- Manager l'équipe commerciale
- Développer votre culture générale et expression
- Développer une culture économique, juridique et managériale

TAUX DE RÉUSSITE
2023
30 %

Le titulaire du **BTS MCO** est opérationnel dès sa sortie d'études. Il peut être employé dans des entreprises de toutes tailles et de toutes sortes : entreprises de distribution des secteurs alimentaires ou spécialisés, entreprises de production ou de prestations de services (assurance, banque, immobilier, transport, location, communication).

Le plus souvent, il débute par un poste d'assistant : vendeur/conseil, chargé de clientèle, chargé de service client, second de rayon...

Évolution de carrière :

À terme, après quelques années d'expérience, le titulaire du BTS MCO peut exercer les fonctions de manager de rayon, manager de drive, manager de caisses, manager d'une unité commerciale ...

Poursuite d'étude :

Suite à ce BTS, vous pourrez poursuivre en BAC+3.

À l'EC2M, vous pourrez effectuer le BAC+3 Responsable Commerce et Marketing ou encore intégrer un BAC+3 Business Manager en deuxième année afin d'approfondir vos compétences. Il est ensuite possible de continuer avec un BAC+5 Global Manager dans le but d'accéder à la dimension stratégique du métier.

MÉTHODES MOBILISÉES

Cours magistraux, supports projetés sur vidéo-projecteur en salle, exercices pratiques, études de cas, travaux en groupe, simulations et projet professionnel.



1^È ANNÉE

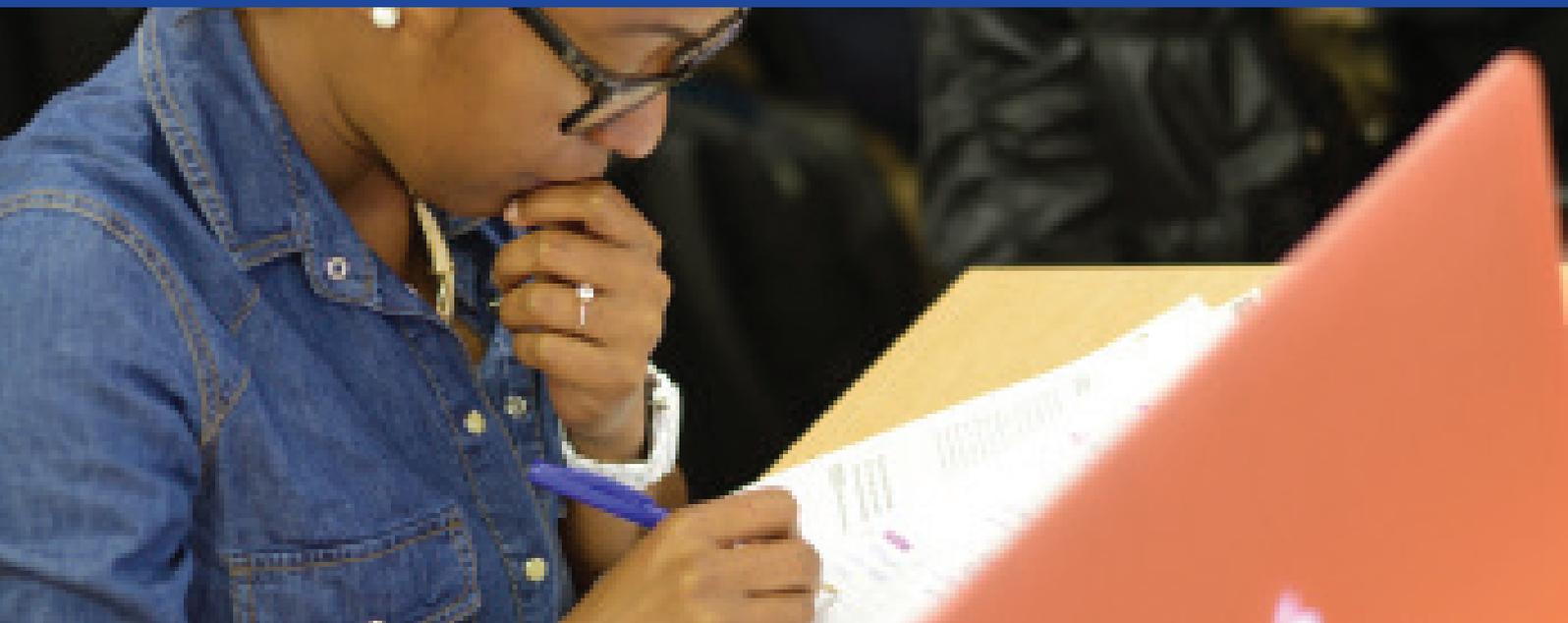


2^È ANNÉE



Programme

- Culture générale et expression
- Langue vivante étrangère
- Culture économique, juridique et managériale
- Développement de la relation client et vente conseil
- Animation et dynamisation de l'offre commerciale
- Gestion opérationnelle
- Management de l'équipe commerciale



MODALITÉS D'ÉVALUATION

L'obtention du BTS MCO s'effectue par des examens écrits et oraux à la fin de la deuxième année. Nous vous préparons à ces épreuves tout au long des deux ans par le biais d'évaluations et de BTS blancs.

CONDITIONS D'ADMISSION

Diplôme de niveau 4 validé (Baccalauréat toutes voies ou équivalent) - dossier de candidature complet - entretien.

Ouverture des candidatures le 1er janvier.

L'inscription ne devient définitive que lorsqu'un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation est signé avec une entreprise.

INFORMATIONS PRATIQUES

- Formation en alternance sur 2 ans, à raison de 2 jours en cours par semaine (16 heures) et le reste du temps en entreprise.
- Formation accessible aux personnes en situation de handicap.
- Frais de scolarité : la formation est financée par un OPCO via contrat d'apprentissage ou de professionnalisation.

EC2M vous accompagne de manière personnalisée et vous aide à trouver une entreprise grâce à son club d'entreprises partenaires et son réseau.

À SAVOIR

Notre équipe est constamment au contact des élèves et les accompagne dans leurs démarches pour trouver un stage, un job étudiant, une alternance, et même leur premier emploi.

TÉMOIGNAGES



« Après une réorientation en BTS MCO, intégrer l'EC2M a été une excellente décision. L'ambiance accueillante et le suivi attentif me permettent de m'épanouir dans mes études. L'équipe pédagogique, réactive et présente offre un encadrement de qualité et m'a permis de trouver une entreprise où je me sens bien ! L'alternance constitue un réel atout, enrichissant mon expérience professionnelle de manière significative. Merci à l'équipe EC2M ! »

– Ilona

« Mon rêve est de travailler dans l'automobile. EC2M est une école proche de ses élèves, on s'y sent bien et accueilli, presque comme à la maison. On ne peut pas omettre le fait que l'encadrement et le sérieux soit toujours au rendez-vous. Je sais que quoi qu'il arrivera je ne serai jamais seul et j'aurais toujours la possibilité de réussir. En plus de cela les cours sont modernes et intéressants, je suis content de faire mes études à l'EC2M. »



– Nathan



« Après 3 ans de fac, le choix de l'alternance m'a paru évident. L'immersion dans le monde du travail nous permet d'acquérir de l'expérience et surtout d'appliquer ce que l'on voit en cours, cela rend les choses concrètes. L'EC2M est une école proche de ses étudiants et le suivi mis en place entre l'école et l'entreprise est un vrai plus pour évoluer et progresser. »

– Chloé

« Je tiens à témoigner mon entière satisfaction à l'école de commerce EC2M pour la formation du BTS MCO où je suis en alternance. J'ai trouvé une excellente ambiance et un enseignement de qualité qui m'ont permis de me sentir à l'aise et de bien progresser. Les cours sont très intéressants et les matières variées me permettent d'acquérir des compétences utiles à mon futur métier. Les locaux sont agréables et bien équipés, et les étudiants sont encouragés à être créatifs et à développer leurs compétences. Je remercie donc vivement l'équipe de l'EC2M pour m'avoir donné l'opportunité de poursuivre cette formation. »



– Monia



BAC+3 - RESPONSABLE COMMERCE ET MARKETING

DESCRIPTIF

En intégrant un BAC+3 Responsable Commerce et Marketing au sein de EC2M, vous suivrez une formation courte d'un an au cours de laquelle vous affinez et finalisez de solides bases de commerce et management.

Le BAC+3 Responsable Commerce et Marketing est une formation poussée et globale ouvrant la voie à une multitude de métiers. Elle spécialise sur toute la gamme de sujets pouvant être abordés lors de la vie professionnelle et est très appréciée des entreprises pour cela.

En effet, vous serez capable de :

- Manager une équipe
- Recruter des collaborateurs
- Participer à une chaîne logistique
- Prendre en charge une unité commerciale
- Gérer dans sa globalité la relation client

TAUX DE RÉUSSITE

2023

100 %

Le titulaire du **BAC+3 Responsable Commerce et Marketing** est opérationnel dès sa sortie d'études. Il peut être employé dans des entreprises de toutes tailles et de toutes sortes : entreprises de distribution des secteurs alimentaires ou spécialisés, entreprises de production ou de prestations de services (assurance, banque, immobilier, transport, location, communication).

Le plus souvent, il débute par un poste de commercial, assistant manager...

Évolution de carrière :

À terme, après quelques années d'expérience, le titulaire d'un BAC+3 Responsable Commerce et Marketing peut exercer les fonctions de responsable commercial, responsable marketing...

Poursuite d'étude :

Suite à ce BAC+3 Responsable Commerce et Marketing, vous pourrez poursuivre en BAC+5.

À l'EC2M, vous pourrez effectuer un BAC+5 Global Manager en 2 ans.

ANNÉE



Programme

- Conduite de projet professionnel en entreprise (CPPE)
- Management des équipes
- Marketing opérationnel
- Droit-QSE
- Supply chain
- Comptabilité
- Ressources humaines
- Anglais des affaires
- Communication digitale
- Développement et négociation commerciale



BAC+3 - RESPONSABLE COMMERCE ET MARKETING

MÉTHODES MOBILISÉES

Cours magistraux, supports projetés sur vidéo-projecteur en salle, exercices pratiques, études de cas, travaux en groupe, simulations et projet professionnel.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

L'obtention du BAC+3 Responsable Commerce et Marketing s'effectue par des examens écrits et oraux à la fin de l'année, ainsi qu'en contrôle continu tout au long de l'année.

CONDITIONS D'ADMISSION

Diplôme de niveau 5 validé (Bac+2 toutes voies ou équivalent) - dossier de candidature complet - entretien.

Ouverture des candidatures le 1er janvier.

INFORMATIONS PRATIQUES

- Formation en 1 an en initial ou en alternance à raison de 1 jour et demi de cours par semaine (12 heures) et le reste du temps en entreprise ou libre.
- Formation accessible aux personnes en situation de handicap.
- Frais de scolarité : 7500€/an (si alternance, la formation est financée par un OPCO via contrat de professionnalisation).

EC2M vous accompagne de manière personnalisée et vous aide à trouver une entreprise grâce à son club d'entreprises partenaires et son réseau.

À SAVOIR

Notre équipe est constamment au contact des élèves et les accompagne dans leurs démarches pour trouver un stage, un job étudiant, une alternance, et même leur premier emploi.



TÉMOIGNAGES



« Une école proche des étudiants avec un suivi individuel et personnalisé, où l'épanouissement de l'étudiant est la priorité. Des intervenants de qualité dans une formation qui rassemble la pratique et la théorie. Je recommande vraiment l'EC2M. »

– Younes

« Après des études dans l'informatique, j'ai décidé de me réorienter dans le commerce et la vente. J'ai choisi l'EC2M car la formation proposée, un Bachelor RCM en alternance, allie théorie et pratique. L'école prodigue une formation sérieuse et les intervenants sont accessibles, c'est un plaisir d'y étudier. »

– Cédric



« J'ai l'ambition de devenir un responsable de demain, apte à innover dans le domaine managérial. Je ne pouvais pas espérer mieux qu'une école spécialisée en Management et en Commerce qui me permet d'être en alternance. Je recommanderai EC2M pour ses valeurs intrinsèques : innovante, engagée avec une équipe pédagogique très présente ! »

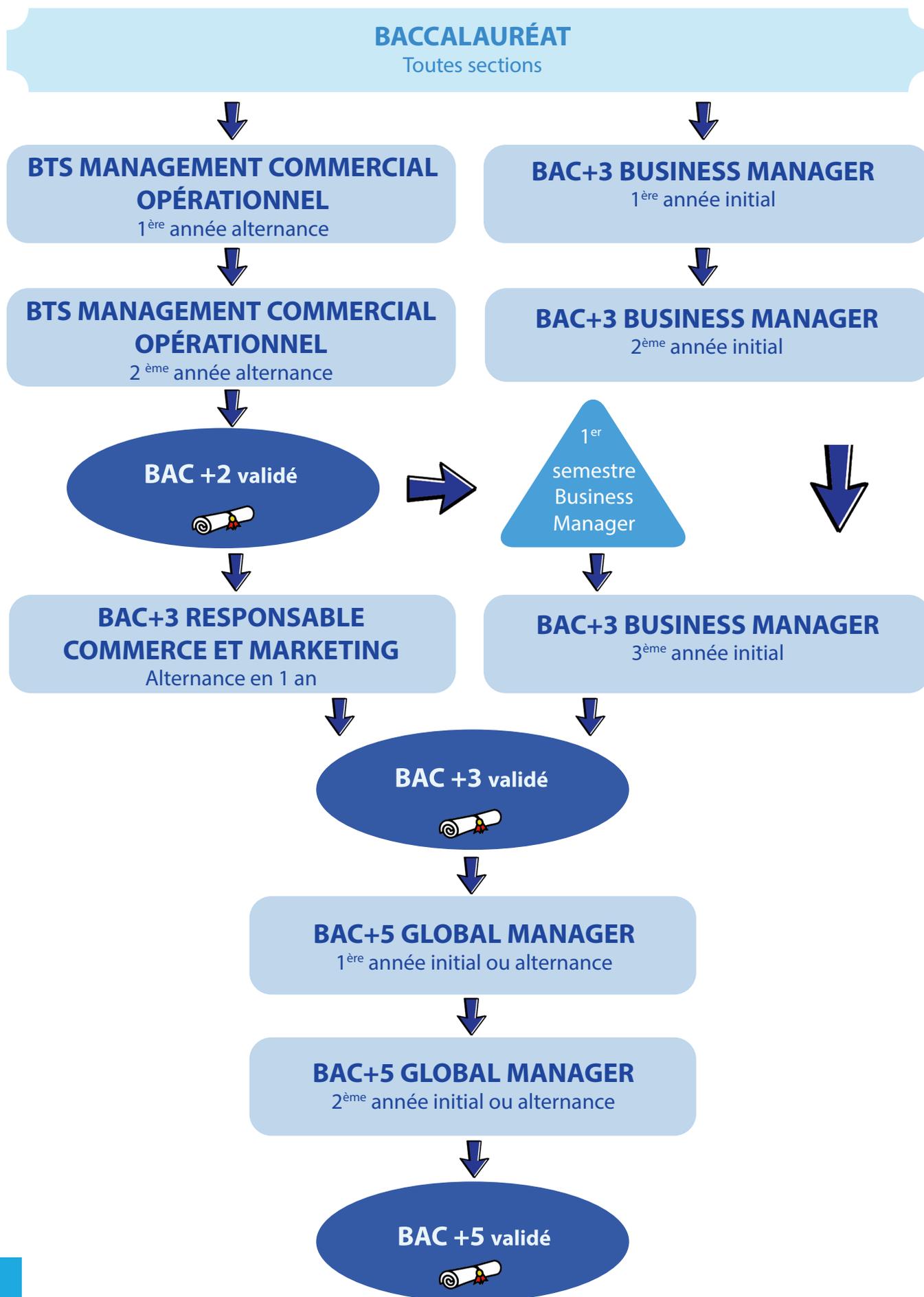
– Emmanuel

« Une formation unique par son originalité d'enseignement, des formateurs proches de leurs élèves afin de les accompagner au mieux. Grâce à cette école j'ai pu trouver ma voie, je suis actuellement chef de secteur GMS. »

– Julien









QUELQUES-UNS DE NOS PARTENAIRES...



TÉMOIGNAGES

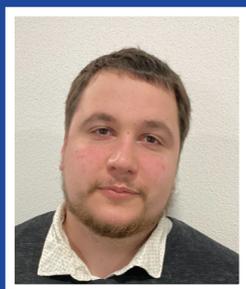


« J'ai eu l'opportunité de réaliser un MBA en VAE chez EC2M, ça m'a permis de donner un vrai coup de boost à ma carrière et j'ai maintenant une vision beaucoup plus globale de mes activités. Ce MBA m'a donné une nouvelle dynamique en tant que professionnelle mais aussi en tant qu'individu »

– Céline, Directrice commerciale régionale DOMITYS

« La forte histoire de Mulhouse et de ses trois frontières s'est développée avec des personnes inventives qui avaient un mental de gagnant et de l'ambition industrielle. Ses entrepreneurs Mulhousiens ont été à l'origine de très grosses sociétés mondiales néanmoins aujourd'hui beaucoup ont été oubliées et ne subsistent que les quelques musées de la ville qui en sont l'héritage. Pour Alsalogpharma la logique d'une pépinière de talents commerciaux «made in Mulhouse» comme l'EC2M apparaît donc particulièrement appropriée dans la mesure où elle puise ses valeurs dans le riche passé industriel de cette ville en se projetant vers l'avant avec une ambition internationale. Cette école est une chance pour nos enfants, notre ville, son tissu économique et en tant qu'entreprise aux racines régionales et à l'ambition nationale et internationale via le groupe AlsaLogPharma nous ferons tout pour avancer avec elle. »

- Thierry, Directeur général de AlsaLogPharma



« J'ai commencé l'aventure grande distribution il y a dix ans grâce à un BTS MUC. J'ai gravi les échelons petit à petit en m'appuyant sur l'expérience ainsi que les cours dispensés lors de la préparation au diplôme. Étant maintenant gérant de mon propre magasin c'est tout naturellement que je me tourne vers EC2M afin de recruter des futurs candidats que je pourrais former à des postes de futurs responsables. »

– Joris, Directeur Carrefour Express

« Je suis ravie d'avoir intégré l'école EC2M en tant qu'intervenante auprès des étudiants du BAC+3 Business Manager. L'équipe de direction est à l'écoute des élèves et des intervenants. Elle nous donne un programme général mais permet une flexibilité dans l'évolution des cours, des variantes qui peuvent être apportées pour coller au plus près des attentes des étudiants. Je ne prétends pas être une enseignante mais une professionnelle qui partage ses connaissances auprès des étudiants. Je leur propose une approche RH terrain et leur donne des clefs pour leur future attitude managériale afin d'éviter les écarts souvent trop importants entre les écoles et les entreprises. Basés sur des cas pratiques, des mises en situation, les cours se veulent très participatifs. Challengee par cette nouvelle génération, cet exercice m'oblige à me réinventer. »



– Céline, Formatrice Professionnelle



QUELQUES-UNS DE NOS PARTENAIRES À MIAMI...



Lufthansa Technik (LHT) is the leading provider of aircraft maintenance, repair, overhaul and modification services for civil aircraft, from commercial to VIP and special mission aircraft. Every 5th aircraft in the world is either maintained by LHT or has LHT parts installed. We are the only technical service provider in the aviation industry that works together with all original equipment manufacturers in the world. At Lufthansa we follow our slogan: «with our passion for aviation we make the world take off. It was a pleasure working together with the EC2M management team and the students who visited the LHT office in Miami during their USA exchange program. Looking forward to meet and work with talented EC2M students and graduates in the near future.

- Thomas, Sr. USM Asset Manager Corporate Procurement

EC2M is a very unique school in the sense that students can meet with companies in the real world experience. I look forward to meeting them and explaining how my business works and my day to day as a manager.

- Alexis, Regional Manager COMCAST



As a Kelly Tractor office manager and a sales representative for all CAT products on the Western Hemisphere of the state of Florida. I appreciate the spirit of EC2M and their dedication to introducing students to American business persons for educational purposes. Managing requires a lot of skill sets and objectivity all which EC2M makes sure to prepare students for in the future.

- Barbara, West Coast Sales Manager KELLY TRACTOR CO

**« Je n'ai pas peur d'une armée de lions dirigée par un mouton ;
j'ai peur d'une armée de moutons dirigée par un lion. »**

– Alexandre the Great

**« Le plus grand plaisir de la vie est de réaliser ce que les autres
vous pensent incapable de réaliser. »**

– Walter Bagehot

**« Un entrepreneur est quelqu'un qui se jette d'une falaise et
construit un avion sur le chemin de la descente. »**

– Red Hoffman, fondateur de LinkedIn





Nos horaires : du Lundi au Vendredi
De 8h30 à 12h30 et de 13h30 à 17h30

contact@myec2m.com
2, rue de la Sinne 68100 MULHOUSE
03 89 43 01 93
www.myec2m.com

